



## SENIOR SALES MANAGER (M/W/DIV)

### DAS UNTERNEHMEN

- Unser Kunde ist ein junges, sehr dynamisches Tech Unternehmen mit Sitz in Regensburg mit knapp 20 Mitarbeitern
- Mit viel Leidenschaft und Überzeugung für Produktempfehlungen, die wirklich Sinn machen, unterstützt unser Kunde als Marktführer im Bereich „Set Recommendations“ führende Onlineshops

### AUFGABEN, DIE DICH VORANBRINGEN

- Du bist KAM im B2B Funnel vom Erstkontakt, über den Abschluss bis hin zur erfolgreichen Nachbetreuung Deiner Kunden

- Eigenverantwortlich entwickelst Du strategische und skalierbare Prozesse, um ein Maximum an Konvertierungen von Leads zu Kunden zu generieren
- Du arbeitest eng mit den Abteilungen Marketing, IT und Data zusammen und sicherst so den Transfer der optimalen Kundenerfahrung /-information
- Du vertrittst unseren Kunden bei Messen und Events, ebenso wie bei Terminen mit Key Accounts oder Partneragenturen
- Gemeinsam festgelegte KPIs berichtest Du an den Head of Sales

## DEIN PROFIL, UM MIT UNS ETWAS ZU BEWEGEN

- Du bist der Sales Spezialist mit min. 3 Jahren Erfahrung im Bereich B2B E-Commerce Sales Umfeld
- Du bringst eine sehr hohe Motivation gepaart mit Leidenschaft und Begeisterung für Vertrieb und für Kunden mit
- Du hast eine mitreißende Persönlichkeit und das klare Ziel Deine Kunden über die Maße hinaus zu entwickeln
- Mit viel Kreativität gehst Du deine Kundenakquise an
- Flexibilität und ein sehr gutes Netzwerk sind für Dich selbstverständlich
- Du arbeitest gerne selbstständig und hast Spaß daran Dich durchzubeißen
- Souverän und leicht bewegst Du dich in der englischen wie deutschen Sprache

### UNSER ANGEBOT, UM GEMEINSAM MIT DIR DURCHZUSTARTEN

- Hochinnovatives, dynamisches Tech-Startup in einer State-of-the-Art Umgebung
- Förderung individueller Weiterbildungsmaßnahmen
- Gleitzeit und Vertrauensarbeitszeitmodell
- Sehr viele Entwicklungsmöglichkeiten und Eigenverantwortung
- Flache Hierarchien und ein Team, welches neue Ideen immer schätzt
- Eine attraktive Vergütung, sowie interessante Zusatzleistungen

Wenn Du in dieser Chance Deinen nächsten Karriereschritt siehst, dann kontaktierst Du uns bitte direkt per E-Mail unter [jobs@humanexx.de](mailto:jobs@humanexx.de) und lässt uns gleichzeitig Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen zukommen.